

# 参考消息

CANKAO XIAOXI

新华通讯社编印  
内部刊物·注意保存

1979年4月

11

星期三

第7409期

## 葛罗米柯会见阿富汗驻苏大使

【合众国际社莫斯科四月九日电】塔斯社说，苏联外长葛罗米柯星期一会见了阿富汗大使帕克廷。这次的会见，正是在苏联报界大肆攻击外国人干涉阿富汗内政的时候。

苏联报纸指责美国、巴基斯坦、英国和西德还有一些别的国家支持反对喀布尔亲苏政权的“反动的”穆斯林造反者。

塔斯社并没有谈到，葛罗米柯和帕克廷会见时是否讨论了军事形势。

## 埃及军队举行大规模演习

### 埃及内政部长说埃及警察正处于戒备状态

【路透社开罗四月九日电】埃及国防部的一项声明说，埃及第三军今天在开罗—苏伊士沙漠公路沿线进行了一次实弹的空中和地面军事演习。

这项声明说，坦克、大炮、作战飞机和一大批军队参加了这次演习。

声明说，埃及参谋长艾哈迈德·巴达维少将和正在这里访问的扎

伊尔和苏丹的军事代表团观看了这次演习。

没有说明这次演习的目的。但是，消息灵通人士说，这次演习显然是想显示埃及有能力对付来自它的阿拉伯批评者的任何威胁，主要是利比亚民众国的威胁。这些人士说，利比亚民众国已经在同埃及接壤的边界沿线集结了军队。

【本刊讯】开罗四

月九日消息：埃及内政部长伊斯坎德尔说，警察正处于戒备状态，以挫败针对这个国家的任何阴谋。

内政部长在第三十三期受训警官的毕业典礼上致词时指出，现在由萨达特总统领导的和平的斗争其重要性并不次于一九七三年十月的战斗。

这位部长指出，在目前这个关键性的时刻，谁要是破坏国内的安全和民族的利益，都将受到法律的严厉制裁。与此同时，埃及报纸四月九日报道，昨天在埃及民族进步联合党的总部没收到大量的题

为《繁荣的幻觉》的传单。传单攻击萨达特总统和平行动的成就，声称埃及将受美国与以色列的利益的支配。

### 美助理国防部长抵开罗

【路透社开罗四月九日电】美国助理国防部长戴维·麦吉弗特今天到达开罗，以同埃及国防部长卡迈勒·哈桑·阿里就一项新的武器协议举行会谈。

麦吉弗特在机场对记者说，他到这里来“是为了同埃及国防官员进行讨论，以促进相互之间在安全方面的利益，这也是我们大家为寻求中东的公正而全面的和平所做努力的一部分”。这次访问是自三月二十六日在华盛顿签署埃以和约以来美国国防部高级官员进行的首次访问。

摩洛哥通讯社报道说

### 利比亚军队在乌吃败仗使利内部出现冲突

【美联社拉巴特四月七日电】官方的摩洛哥通讯社今天从的黎波里发出的消息说，利比亚在乌干达部署军队遇到失败使得卡扎菲总统的利比亚政府内部出现了“严重冲突”。

摩洛哥通讯社说，

卡扎菲不与总理贾卢德或参谋长阿布·贝克尔·尤尼斯·贾比尔商量，也不在事先把他的决定告知他们就把军队空运到乌干达了。这一消息说，尤尼斯·贾比尔将军对卡扎菲的决定表示了“强烈的抗议”。

【路透社内罗毕四月九日电】

外交人士说，阿明总统决定把他的后备营调至坎帕拉，说明他想要在坎帕拉而不是在北部作最后的抵抗。

这些人士说，入侵部队作为他们扫荡性军事行动的一部分，在占领接近扎伊尔边界的波特堡镇以后，已控制了乌干达西部地区。

他们说，阿尔及利亚显然在积极地努力说服利比亚减少对阿明政权的支持。

这些人士说，这部分是因为坦桑尼亚是最近才承认得到阿尔及利亚支持的波利萨里奥游击队所宣告成立的共和国的国家。

【美联社内罗毕四月九日电】流亡者星期一说，坦桑尼亚入侵者在通往恩德培机场的公路上挡住了乌干达援兵的一次大进攻。

一些消息可靠的流亡人士援引目击这场战斗的居民们的话说，阿明总统从乌干达西北部调去的援兵在首都坎帕拉以南五英里用装甲车和坦克对坦桑尼亚人发起了进攻，目的是收复位于首都以南二十一英里的恩德培机场。

【南通社内罗毕四月九日电】

进攻部队已深入到坎帕拉市区之内，但是，没有足够的力量最后将它拿下。

昨晚，在坎帕拉的一些重要据点——如新闻部、电台、电视台和乌干达总统阿明的一个住所——周围发生了战斗。阿明仍下落不明，因为他往往在不同的时间和不同的地点对同胞发表讲话。

据这里的外交官和观察家认为，争夺坎帕拉的战斗将持续一段时间，因为进攻部队没有足够的力量给以决定性的打击。进攻部队处于不利地位，因为它们的供应线得不到保证，同时，乌干达南方现在已是雨季。

高的关税，这就等于美国助阿富汗一臂之力。但是，美国现在已准备加以改变了。

不过，尽管到了明天，美国以特惠关税给予中国，美国还是担心中国商品到了美国之后，仍然取不到与他国商品的竞争态势。美国经济专家的意见，认为这不是中国商品的质素比不上其它国家，而是说，中国今天“引进外国技术”的观念，似乎仅限于自然科学的技术，而不把社会科学（特别是国际贸易的学问）的技术包括在内。

说中国商品交易会最大毛病，是出售人与承购人之间没有联系；而新型商业制度与旧型商业制度的分野，完全要看出售人与承购人的联系是否紧密

今天中国进行国际贸易的主要机构，是广州商品交易会。广州商品交易会虽然是一个新名称，但实际是封建时代“日中为市”的墟集制度。在墟集内边，虽然可以进行交易，但交易完成以后，商品与出售人之间，不再发生联系。例如一万码的布匹在交易会成交以后，这一万码布匹是否适应市场，完全是承购人的风险，而与出售人无关。

（下转第四版）

## 美十二名参议员 谈美苏限制战略武器新协议

这十二名参议员在

【本刊讯】香港《明报》三月二十四、二十五日连载该报驻美特约记者梁厚甫的文章，题为《美国担心中国拿不到较多的美汇》，转载如下：

看题目，这篇东西像是怪论，而不像是通讯。其实不然。美国急于要中国多拿一点外汇，已是美国当前的一种经济政策。这一种经济政策，是促成美国急于要和中国正常化关系的主要原因，也可能是将来美国以特惠关税给予中国的一种动力。

说中国的商品会替代目前正在美国行销的第三国商品，而中国会将所得的外汇，花在美国的商品上边

美国希望中国多拿到一点外汇，这不是由于美国利人的动机，而实际是由于自利的动机。

人们说，今天的美国，极度需要石油。就客观的情况来讲，这句话符合事实。但有一句更为稳妥的话，那就是：美国需要更多的出口。只要美国有更多的货物出口，就不必担心有更多的石油入口。因此，在经济上美国与中国拉关系，其眼光并不是完全盯在石油上边，而实际上是盯

## 梁厚甫文章《美国担心中国拿不到较多的美汇》

在中国对美国货品的需求上边。石油是中国的支付手段之一，美国当然要注意，但中国的支付手段不限于石油，中国能有更多的货品输往美国，也是中国的支付手段。因而，美国担心中国拿不到较多的外汇这一句话，就有根据。

有人说，如果中国拿到较多的美汇，并不是美国吃亏。中国以更多的货品输往美国，不等于说，美国对中国就要作较多的负担。这由于，中国的货品会替代目前正在美国行销的第三国商品，换一句话，中国会把困难转嫁到第三国上边，而不一定是把困难转嫁到美国上边。举一个例子：中国有手工艺品输往美国，而阿富汗也有手工艺品输往美国；但中国卖出手工艺品之后，会将所得的外汇，花在美国的商品上边，而阿富汗得到美国外汇之后，可能就贡献给苏联。因而，美国是欢迎中国的手工艺品输往美国的，甚而希望中国的手工艺品能打倒阿富汗的手工艺品。

就今天而论，美国对中国作这样的希冀，但就昨天而论，美国的措施，是并不符合这样的希冀的。主要就是美国对中国施行歧视关税，中国对美国的输出，比之阿富汗对美的输出，要付更

## 《莫斯科看到在许多方面遭到失败》

说莫斯科在今年的头三个月显然是被动的，没有采取新的显示实力的行动

【本刊讯】美国《基督教科学箴言报》四月六日刊登哈希的一篇评论，题为《焦急不安的莫斯科看到在许多方面遭到失败》，摘译如下：

卡特总统威武雄壮的中东这出戏的第二幕已告结束。其后果仍然要待未来方见分晓。现在却是环顾四周、看看这个大国角逐的世界上发生了什么其他事情的大好时机。

莫斯科（它总是西方担心的主要对象）在一九七九年的头三个月显然是被动的。它曾大声鼓噪，为越南辩护，批评中国。它指责美国中央情报局应对阿富汗穆斯林部落人的骚乱负责。但莫斯科没有采取新的显示实力的行动。

苏联最接近于一场公开行动的活动是加强苏联和古巴在南也门的现有力量。据认为，现在在南也门大约有一千名苏联顾问和三、四百名古巴人。他们是在三月初为帮助南也门人进攻毗邻的（北）也门而进驻南也门的。但关于也门这场战斗的最大新闻是南也门的入侵似乎已经结束，北也门人和南也门人实际上在为两

国可能实现统一这个问题进行谈判。

换句话说，莫斯科在也门的冒险尚未获利，而且的确可能是在浪费时间和精力。

苏联在阿富汗采取的行动也开始显得不那么有希望。那儿有大批苏联“顾问”，多数呆在首都喀布尔市内和市郊。但阿富汗的部落肯定是动乱不安的。莫斯科称它们是“封建和资产阶级分子”。但莫斯科也承认它们正在“激烈地”抵抗苏联支持的阿富汗政府。

莫斯科关于美国中央情报局在背后支持阿富汗骚乱的指责特别有趣。这可能是事实，但说中央情报局支持干那种勾当似乎极不可能。

可能的倒是莫斯科看到它在阿富汗的活动开始出岔子之后，要找一个人骂骂。他们总是找着中央情报局。苏联利用中央情报局作替罪羊或许是迄今一种最明确的暗示：苏联对阿富汗的控制动摇，没有把握。莫斯科现在在阿富汗处于守势。

苏联在埃塞俄比亚的冒险似乎也是如此。古巴的军队和苏联的顾

问肯定已经恢复了首都的斯亚贝巴及其四郊的稳定。最近没有听说这个国家的那个地区出现了明显的不满政府的现象。但是由苏联人和古巴人训练出来的、并由他们充当顾问的埃塞俄比亚军队在经过一整年的努力之后，还不能完全压制住厄立特里亚地区的分裂主义运动。

在安哥拉，表面上一切平静无事。安哥拉是苏联首次试用古巴军队的地方。安哥拉想同西方保持更加活跃的经济关系，并要求美国的承认。但是这两个目标同苏联和古巴继续呆在那里是相抵触的。安哥

### 北约一些国家正研究

#### 用一种新弹道导弹系统保卫欧洲问题

【安莎社布鲁塞尔四月七日电】北大西洋公约组织新闻办公室今天证实，一些北约国家正在研究用一种新的弹道导弹系统来保卫欧洲的问题。

一项简短的公报说，在最近举行的国家军备负责人会议上，一些北约国家表示希望开始共同研究，是否可能用“爱国者”地对空导

拉的总统和党领袖内图一再要求美国承认，但他声称他不能让古巴军队离开，因为南非在帮助他本国南部省内的持不同政见者。

有消息说，莫斯科对内图并不完全满意，它想把他抛掉而找另一些人。但古巴军队在那里，他们支持内图。

显然，莫斯科正怀着兴趣和注意注视着中东和非洲的所有事态发展。它在阿富汗、南也门、埃塞俄比亚和安哥拉都有利害关系。但是在一九七九年迄今，它还没有采取什么惊人或新颖的行动来扩大这种利害关系。也许，最近苏联主要注意的是亚洲遥远的那一头。在那里，它的保护国越南正在试图抵御其巨大的邻国中国的压力。

## 英报文章《俄国人建造重要海军基地》

说苏正在里加附近的波罗的海滨建造一大型海军基地

【本刊讯】英国《每日电讯报》四月五日刊登一篇文章，题目是《俄国人建造重要海军基地》，摘译如下：

在华盛顿出版的《防务和外交事务日报》报道，俄国人正在拉脱维亚共和国首都里加附近的波罗的海滨建造一个大型海军基地。

芬兰、瑞典等国人士证实，他们在里加湾的德维纳河和加乌亚河之间的三角湾现场看见过大兴土木。

在码头的后面正在建造大型仓库和维修设施，据认为这个基地两年内就可使用。

海军分析家们估计，这个基地将成为俄国波罗的海舰队的一个关键性前进基地，该舰队的总部现在设在加里宁格勒，即以前的柯尼斯堡。

俄国的波罗的海舰队目前由三十多艘潜艇和五十艘大型水面战舰组成，有十四万人员。

但是已经拥有三个主要基地和至少四个支援设施的海军作战特混舰队，也将让它的大批导弹巡逻快艇，使用这个新建的尚未命名的基地。

驻布鲁塞尔的北约海军人士得出结论说，在一场危机期间当动员开始时，这个基地将加强北约海军拦截从北美经海上运往西欧的坦克和火炮之类重型装备的能力。

美国在欧洲“预先储存”了够两个师另两个旅使用的武器，这就使这两个师和两个旅的人员能够在必要时乘各种客机飞赴欧洲。

但是预定部署在中欧的另外三个美军师则迫切需要通过海运运送坦克和火炮，据英国皇家防务研究学院皇家空军前高级研究人员、空军少将诺曼·霍德说，美国现在的海运部队同越南战争期间的海运部队相比是微乎其微的。

活动范围包括北海大片海域和英吉利海峡的俄国波罗的海舰队，其任务是阻止从英国向欧洲大陆运送部队和增援。新建的基地将使该舰队更易于执行它的任务。

苏联在这个基地部署了一百二十艘潜艇和五十艘水面舰只，其任务是阻拦美国在冰岛、苏格兰北部和挪威之间的海上运输线。

## 合众社记者特写《明天的问题今天就出现了——游客太多》

说游客们正在破坏着他们前去游览的景物，世界一些游览胜地事先没有发出警告就要向游客关门

【合众国际社伦敦一月二十九日电】特写：明天的问题今天就出现了——游客太多（记者：詹森）

世界一些游览胜地事先没有发出警告就要向游客关门了。游客们正在破坏着他们前去游览的景物。英国专家克利尔说：“这些人不是有意要破坏名胜，他们不过是用双脚走路而已。但是，他们的热情确实要把记载历史的一些篇章撕掉了。”

本社一项调查表明，在一个又一个国家中，这些“历史篇章”的捍卫者现在已禁止或限制游客去那些还有古迹可保护的地方参观了。英格兰的吊石碑的圆形巨石已禁止游览了，这是四千年来的第一次。现在只有学者才可以进入雅典卫城的巴台农神庙。

公元一二八八修建的哈德里安罗马墙由于踩踏的人太多，今年就要坍塌。世界最著名的

史前石窟壁画现已不接待参观。威斯敏斯特教堂也已损坏。

英格兰的坎特伯雷教堂五英寸厚的石砌地面现在被踩得只剩下一英寸了。该教堂的管理人员痛心地说：“这全是人体的无情压力造成的。”他说：“这些人并不是成心要破坏。问题是成千上万双脚和手不停地踩踏触摸。”

游客确实是太多了。就是那些今天还不存在这一问题的地方，到明天无疑也会出现这种问题。近几年来，由于旅行费用降低、人们生活变得更加富裕也更加悠闲，旅游者如潮水般地在世界各地涌来涌去。专家们一致认为，我们已经看到的情况还不算一回事呢！

英国旅游业负责人马金说，到一九八五

年，伦敦的七百万市民将被淹没在二千一百万游客的大海之中。就在去年，西班牙已接待了四千万游客，比它本国的人口还多四百万。而且，鉴于这四千万游客中只有百分之十八是到内地游览的，所以沿海风景区已经非常接近于饱和状态了。

因此，那些名胜卫士们感到惊恐不安。已有许多人在积极地研究禁止或限制游客——不是禁止或限制到那些没有什么意义的地方，而是象凡尔赛宫、国立大峡谷公园、国立约塞米蒂公园、甚至还有泰晤士河这样一些地方——的问题了。本社的调查结果表明，就是在问题日趋严重的情况下，世界上的一些大地方依然在招徕更多的游客，而不是要求减少游客。

拉丁美洲各国迫切需要旅游业赚取的外汇。亚洲和中东国家也吵吵嚷嚷地要求同欧洲国家一样列入旅游地图。就连英国这个游客过多的问题表现得最尖锐的国家也不惜花重金吸引游客。它的吊石碑就是一个十分突出的例子。四千年来，吊石碑的圆形石头建筑一直暴露在天空下，也暴露在每一个游客（去年共有七十万名游客游览了这个地方）面前。

英国考古理事会理事克利尔说：“游人把立石周围的草皮都踩坏了。沙砾打在石头上，象凿子一样把它们一点一点地剥掉。人们是在把一份经过几千年才形成的历史文物毁掉啊！”几个月前，在作出不准参观吊石碑的规定时，一位政府发言人

说：“这是很不幸的事情。但是，要想为我们的子孙后代把这个古迹保存下来，就必须实行限制。”立石之间已经重新植上了草皮。一条铺了橡胶的通道可以带着游人围着这个圆形的石头建筑走一圈，但是绝不能走到里面去。以后来参观吊石碑的人可能永远只看不摸了。象吊石碑这样的情况多得很。

在雅典卫城上，现在只有学者和维修人员可以进入“世界上最漂亮的建筑”——已有二千五百年历史的巴台农神庙。胜利女神庙也同样禁止参观。南非的克鲁格大游乐园严格限制游客人数，已有许多个周末把数百名想要进园的人拒之门外。

西班牙桑坦德的著名的阿尔塔米拉石窟

已于一九七七年底关闭。这些石窟之所以关闭，也和十年前关闭的法国同样有名的拉斯戈石窟一样，是因为游客的呼吸和汗气的化学作用使壁画受到损坏。

不多久以前，要是你决定到大峡谷公园或伦敦塔一游，那你只管去就是。

而现在你可能最好是先把情况了解一下。

去年有几天，伦敦塔突然关了门，因为它简直不能容纳更多的人了。在大峡谷公园，该公园负责人吉丁斯说，要想在这里宿营、骑牲口进峡谷或乘木筏沿科罗拉多河顺水而下，通过这个峡谷，都要提前三个月至六个月预约。

有些地方（伦敦塔即是一例）用大幅度提高门票价格的办法来制止游客成灾的局面。到游览旺季，票价往往要涨得更高。

调查表明，即将实行更严格的限制的著名游览地越来越多了。





港英当局新闻处发表新闻公报

## 《港督麦理浩访问中国情形》

【本刊讯】香港四月七日消息 港英新闻处的《新闻公报》四月六日发表港督麦理浩当天在记者招待会上的谈话 题为《港督麦理浩访问中国情形》 摘要如下

首先 这是一次亲善访问 以往一向有一重屏障 阻隔香港官方机构与在香港广州及北京的中国官员 随着双方关系的改善 这种屏障便日渐消失 如今这屏障已经没有了 我们的访问已显示出这一点 我们跟在本港的中国官员有紧密的联系 但除此之外 我们的第二个目标 是与广东及北京的各位领导人建立起直接的接触 第三点 而这一点是很重要的 我们希望通过这些接触 能获得一个概括的印象 在中国领袖们心目中 香港在中国现代化计划里将担任任何角色 以及这些计划又可能怎样影响本港

访问标志着更为正常及坦诚的关系 显示大家认识到这种关系对双方都有好处 各位当然希望知道我们讨论的内容

第一 他们对香港的普遍看法 各位知道中国长久以来对香港所采的立场 就是香港是中国的一部分 而且亦是一个当时机成熟时将会解决的问题 但是各级领导人对我们重复强调一点 中国领导人重视香港的价值与香港对现代化计划所能作出的贡献 重视维持在本港的投资及信心 和香港已增加在中国的对外投资的重要性 事实上邓小平副总理曾正式要求我 叫香港的投资者放心 他并要求鼓励在广东省及中国各地的投资

现在谈到一些细节 首先是旅游业 他们认为我们双方的旅游事业 有很多地方可以合作 他们相信可以在迅速发展他们的旅游业之时向我們学习

关于交通方面 香港是可供广东使用的最佳的深水港口 华南铁路网的终点站 以及世界性海空航运中心 这些特质明显地对中

国十分重要 我们曾经参观黄埔港的新旧港建设 这些建设虽然伟大 但该港口的水深程度 不能容纳超过二万吨以上的较大型船只 特别是一代的货柜船及运油船 中国方面正在研究如何克服这点 其中一个可能的办法是在香港进行更大规模的转运 将货物由趸船或其他运输工具运入中国

他们又计划进一步发展与香港与中国各主要城市间的航空服务 以支持旅游及货运 正如各位所知 深圳现被列为省辖市

一般的计划是将之发展为一个农业 轻工业及旅游地区 并接受香港参与发展

一般说来 香港在任何地方投资工业均备受欢迎 但广东省计划委员会则认为深圳是在广东省内最能吸引香港投资人士的地方 中国方面呼吁经济上进一步的合作 以及为中国现代化及香港的共同利益着想 香港应更为发挥它的工商及经济能力 对于这方面 我强调 假如中国方面能提供具吸引力的商业合约 保障投资及迅速的决策 香港及香港商人以其无比的本领 定会

有可观的贡献 我曾提及对我提出的若干建议及我对此等意见所作的答复 但有一件事情我要明确使香港所面对的问题获得了解 那就是移民问题 虽然曾经多次就来自中国的合法和非法入境人士问题提出意见 但我们仍然对这些移民的高数字感到忧虑 我自然在广州和北京向各阶层强调此问题 他们对香港的处境深表同情 因此会设法改善

总结来说 我们各人受到良好的接待 许多地方可称得上是非常的礼待 在广州时 我们得到丰富的资料 在北京时 得到邓小平 廖承志 黄华及这次作为主人相邀之李强及其他高层人士所接待 这并非是我们数人之光荣 我认为这份光荣应归于整个香港 香港对外的关系 本港在中国及中英经济事务方面所承担之特别角色之重要性 以及中国领导人的期望 为双方的共同利益起见 应尽一切可能 互相合作

## 克雷布评述九日中美篮球赛

【合众国际社北京四月九日电】(记者：罗伯特·克雷布) 美国队的教练、亚拉巴马大学的吉恩·巴托说，“中国人比他们在高了很多。”两个队都是由巴托任教练的。他们有了长足的进步。

巴托说，“在一九七三年，我们能够全场紧逼从他们手里夺过球来。这次我们做不到了。”

这是来访的美国篮球队历来在中国举行的比赛中第一次败阵。在一九七三年，一支美国国家篮球队在中国比赛了九场，曾获全胜。

(上接第一版)

虽然承购人冒了风险，但风险最后也会转回到出售人的身上的。假定说，今年出售的一万码布匹，不能适应市场，则明年承购人就不会回头再购一万码布匹。此事既不为出售人所知，则明年出售人再以一万码布匹应市时，必然无法出售。商品交易会的最大毛病，就是出售人与承购人之间，没有联系。事实上，新型商业制度与旧型商业制度的分野，完全要看出售人与承购人的联系是否紧密。以香港与纽约的百货公司为例，就可以看到纽约的百货公司，远比香港的百货公司为进步。香港百货公司的货品，是出门不换的，纽约的百货公司，是出门能换的。纽约百货公司采取出门能换的制度，表面上是便利顾客，实则是便利自己。大凡顾客退回商品时，纽约百货公司便视为一件重大已极的事情，聚集了一些专家来研究，务要研究出退货是什么原因。假定说，退回来的都是紫色的货品，这一家百货公司的主持人，于下一次订货的时候，就会极力避免紫色的货品。因退货而受的损失，比较小，因退货而得到经营指针，其利甚大。现代商业如何使生产人与消费人取得联系，其秘诀在于总经销和分经销的制度。经销人与商品的荣枯，是有直接关系的，当商品不能适应市场时，其第一个向产制人陈述意见的，必然是经销人。

以此，产制人就知道下一次从事产制时，应该如何改变。这一种有机联系的方式，是商品交易会制度所无法到达的。

以往中国不能发展对美贸易，不少人归咎于中国取不到特惠税。诚然，歧视关税制度可以阻止中国货品的输美；但是，有一些商品，美国基本是没有关税的，没有关税，就无所谓特惠与不特惠。茶叶便是其中一例。中国是产茶的国家，一九七二年以还，中国的茶叶即恢复输美，但是，迄目前为止，美国的茶叶市场，依然为英国、斯里兰卡及印度所独占。到美国的超级市场来看一下，中国茶叶，始终处于聊备一格的地位。甚而年前咖啡价格飞涨时，中国茶叶也取不到优势。由此，美国人就不免于担心中国人没有钱来买美国的东西。美国驻北京联络处主任伍德科克，于邓小平访美的时候，曾向美国商人警告，警告其对中美贸易，不要存太大的奢望。这句话有弦外之音。弦外之音是：中国纵有适宜于输美

的商品，但中国没有应用现代商业技术来推销，因而对中美间贸易的发展，不能存较大的奢望。

说中国对外贸易手法也应现代化；现代化的对外贸易有三大支柱：一是经销制度，二是商业情报，三是品质控制

美国的经济学家认为，中国既要现代化，则对外贸易的手法，亦应该在现代化之列。现代化之国外贸易，计有三大支柱。一是经销制度，二是商业情报，三是品质控制。美国一般人的评论，认为二次大战以还，做商业情报做得最好的国家是意大利，做品质控制做得最好的国家是日本。而意大利与日本，对其主要出品，均采经销制度。因此，经销制度，是现代国际贸易技术上的高峰，故应先谈。

推销商品有许多细致的技术，例如市场调查、宣传广告、分代理人的延聘等等，出产国是无法自己来处理的，故必须有国外经销人。经销人取得独权经销货品的权利，故应该负有调查市场、刊登广告以及负起推销一定数量的货品的义务。这样一来，买家与卖家之间，便建立了有机的联系，双方的利益，有如水涨船高。卖家固然希望货品价格愈来愈贵，愈卖愈多，而作为经销人的买家，亦同样的希望货品价格愈来愈贵，愈卖愈多。经销人一面是买家，另外一面也是卖家的代表。这样的制度，是不能用商品交易会来替代的。自然，商品交易会的制度，也有其好处，好处是介绍新的产品及介绍无法以文字及图画说明的手工艺品。

说五十年代美国的商业技术举世最佳，美国最佳的商业技术，是品质控制；日本学习美国成功了，目前美国人买一枝活动铅笔，也要日本的牌子

除了经销权以外，且谈品质控制和商业情报问题。上周《华盛顿邮报》曾刊登查普曼的东京通讯，题为：《日本人：美国已染上了英国人病症》。大致说：“在五十年代的时候，日本的产业，正图力争上游。当时认为，美国的商业技术，是举世最佳的，于是日本以美国为师。日本认为，美国最佳的商业技术，是品质控制，于是日本就

到美国的克里夫兰、底特律和洛杉矶来学，心中暗想，将来整个世界，都是日本的顾客，日本的商品，不但要品质好，而且要品质划一。……日本是成功了……现在美国的品质控制，虽然仍是世界第一，但这个第一已不是唯一的了。……反之，现在日本人说：美国正慢慢地走上英国的路子了。”这一篇通讯，确是符合当前的经济情况，目前美国人买音响器材，要日本的牌子，甚而买一枝活动铅笔，也要日本的牌子，人们口中总是说：日本货是最可靠的。品质控制与商业技术之不可分离，于此可见。

更有兴味的是商业情报问题。就通常的情形来讲，商业情报，是由总经销人来做。商业情报，属于市场调查的范畴，故应由总经销人兼管。只有意大利才采取由厂家直接派人到美国来搜集商业情报的办法。意大利人之所以这样做，是有不得已的苦衷的。原来战后的意大利，有意于发展时装工业。男子时装，以英国为对手，妇女时装，以法国为对手。但当时意大利的时装工业，实在落后得可怜，没有人愿做意大利时装工业的美国代理，因而意大利的厂家，就不能不自己动手来做情报。记者在十年之前，在纽约曾认识一个意大利的青年人，他做的就是时装情报的工作，整天跑到百货公司的橱窗边来摄影。后来这一个人不见了，但意大利的时装工业，在世界上却占了一席之地。

就今天美国男子时装的趋势而论，赋得孟子一书所说的“褐宽博”三个字，往日“西装笔挺”的英国观念，已完全被打倒了。所谓“褐宽博”，其一是衣宽适体，其二是不必保持两条直垂的裤骨，其三是衣料以不平滑为贵。“褐宽博”的观念，是意大利创立的。

不必多谈服装问题，却说今天商业上的斗争，处于你死我活的地位，而美国国内成为举世界国家商战的战场。看来，我们中国人很快就要在这一个战场上一试身手了。

目前中国，倒有得天独厚的地方，那由于，美国希望中国是胜利者。道理只有一个，日本、西德的商品，在美国纵使取得更大的市场，回头不一定购买美国的东西，只有中国的商品取得美国的市场以后，所得的外汇，换回美国东西的可能性高，用美国经济学家口头上的话，就是“双程路行车”。

港英当局新闻处发表新闻公报

## 《港督麦理浩访问中国情形》

【本刊讯】香港四月七日消息 港英新闻处的《新闻公报》四月六日发表港督麦理浩当天在记者招待会上的谈话 题为《港督麦理浩访问中国情形》 摘要如下

首先 这是一次亲善访问 以往一向有一重屏障 阻隔香港官方机构与在香港广州及北京的中国官员 随着双方关系的改善 这种屏障便日渐消失 如今这屏障已经没有了 我们的访问已显示出这一点 我们跟在本港的中国官员有紧密的联系 但除此之外 我们的第二个目标 是与广东及北京的各位领导人建立起直接的接触 第三点 而这一点是很重要的 我们希望通过这些接触 能获得一个概括的印象 在中国领袖们心目中 香港在中国现代化计划里将担任任何角色 以及这些计划又可能怎样影响本港

访问标志着更为正常及坦诚的关系 显示大家认识到这种关系对双方都有好处 各位当然希望知道我们讨论的内容

第一 他们对香港的普遍看法 各位知道中国长久以来对香港所采的立场 就是香港是中国的一部分 而且亦是一个当时机成熟时将会解决的问题 但是各级领导人对我们重复强调一点 中国领导人重视香港的价值与香港对现代化计划所能作出的贡献 重视维持在本港的投资及信心 和香港已增加在中国的对外投资的重要性 事实上邓小平副总理曾正式要求我 叫香港的投资者放心 他并要求鼓励在广东省及中国各地的投资

现在谈到一些细节 首先是旅游业 他们认为我们双方的旅游事业 有很多地方可以合作 他们相信可以在迅速发展他们的旅游业之时向我們学习

关于交通方面 香港是可供广东使用的最佳的深水港口 华南铁路网的总站 以及世界性海空航运中心 这些特质明显地对中

国十分重要 我们曾经参观黄埔港的新旧港建设 这些建设虽然伟大 但该港口的水深程度 不能容纳超过二万吨以上的较大型船只 特别是一代的货柜船及运油船 中国方面正在研究如何克服这点 其中一个可能的办法是在香港进行更大规模的转运 将货物转运由趸船或其他运输工具运入中国

他们又计划进一步发展与香港与中国各主要城市间的航空服务 以支持旅游及货运 正如各位所知 深圳现被列为省辖市

一般的计划是将之发展为一个农业 轻工业及旅游地区 并接受香港参与发展

一般说来 香港在任何地方投资工业均备受欢迎 但广东省计划委员会则认为深圳是在广东省内最能吸引香港投资人士的地方 中国方面呼吁经济上进一步的合作 以及为中国现代化及香港的共同利益着想 香港应更为发挥它的工商及经济能力 对香港更广泛的商业合约 保障投资及迅速的决策 香港及香港商人以其无比的本领 定会具有可观的贡献

我曾提及对我提出的若干建议及我对此等意见所作的答复 但有一件事情我要明确使香港所面对的问题获得了解 那就是移民问题 虽然曾经多次就来自中国的合法和非法入境人士问题提出意见 但我们仍然对这些移民的高数字感到忧虑 我自然在广州和北京向各阶层强调此问题 他们对香港的处境深表同情 因此会设法改善

总括来说 我们各人受到良好的接待 许多地方可称得上是非常的礼待 在广州时 我们得到丰富的资料 在北京时 得到邓小平 廖承志 黄华及这次作为主人相邀之李强及其他高层人士所接待 这并非是我们数人之光荣 我认为这份光荣应归于整个香港 香港对外的关系 本港在中国及中英经济事务方面所承担之特别角色之重要性 以及中国领导人的期望 为双方的共同利益起见 应尽一切可能 互相合作

## 克雷布评述九日中美篮球赛

【合众国际社北京四月九日电】(记者：罗伯特·克雷布) 美国队的教练、亚拉巴马大学的吉恩·巴托说，“中国人比他们在高了很多。”两个队都是由巴托任教练的。他们有了长足的进步。

巴托说，“在一九七三年，我们能够全场紧逼从他们手里夺过球来。这次我们做不到了。”

这是来访的美国篮球队历来在中国举行的比赛中第一次败阵。在一九七三年，一支美国国家篮球队在中国比赛了九场，曾获全胜。

(上接第一版)

虽然承购人冒了风险，但风险最后也会转回到出售人的身上的。假定说，今年出售的一万码布匹，不能适应市场，则明年承购人就不会回头再购一万码布匹。此事既不为出售人所知，则明年出售人再以一万码布匹应市时，必然无法出售。商品交易会的最大毛病，就是出售人与承购人之间，没有联系。事实上，新型商业制度与旧型商业制度的分野，完全要看出售人与承购人的联系是否紧密。以香港与纽约的百货公司为例，就可以看到纽约的百货公司，远比香港的百货公司为进步。香港百货公司的货品，是出门不换的，纽约的百货公司，是出门能换的。纽约百货公司采取出门能换的制度，表面上是便利顾客，实则是便利自己。大凡顾客退回商品时，纽约百货公司便视为一件重大已极的事情，聚集了一些专家来研究，务要研究出退货是什么原因。假定说，退回来的都是紫色的货品，这一家百货公司的主持人，于下一次订货的时候，就会极力避免紫色的货品。因退货而受的损失，比较小，因退货而得到经营指针，其利甚大。现代商业如何使生产人与消费人取得联系，其秘诀在于总经销和分经销的制度。经销人与商品的荣枯，是有直接关系的，当商品不能适应市场时，其第一个向产制人陈述意见的，必然是经销人。

以此，产制人就知道下一次从事产制时，应该如何改变。这一种有机联系的方式，是商品交易会制度所无法到达的。

以往中国不能发展对美贸易，不少人归咎于中国取不到特惠税。诚然，歧视关税制度可以阻止中国货品的输美；但是，有一些商品，美国基本是没有关税的，没有关税，就无所谓特惠与不特惠。茶叶便是其中一例。中国是产茶的国家，一九七二年以还，中国的茶叶即恢复输美，但是，迄目前为止，美国的茶叶市场，依然为英国、斯里兰卡及印度所独占。到美国的超级市场来看一下，中国茶叶，始终处于聊备一格的地步。甚而年前咖啡价格飞涨时，中国茶叶也取不到优势。由此，美国人就不免于担心中国人没有钱来买美国的东西。美国驻北京联络处主任伍德科克，于邓小平访美的时候，曾向美国商人警告，警告其对中美贸易，不要存太大的奢望。这句话有弦外之音。弦外之音是：中国纵有适宜于输美

的商品，但中国没有应用现代商业技术来推销，因而对中美间贸易的发展，不能存较大的奢望。

说中国对外贸易手法也应现代化；现代化的对外贸易有三大支柱：一是经销制度，二是商业情报，三是品质控制

美国的经济学家认为，中国既要现代化，则对外贸易的手法，亦应该在现代化之列。现代化之国外贸易，计有三大支柱。一是经销制度，二是商业情报，三是品质控制。美国一般人的评论，认为二次大战以还，做商业情报做得最好的国家是意大利，做品质控制做得最好的国家是日本。而意大利与日本，对其主要出品，均采经销制度。因此，经销制度，是现代国际贸易技术上的高峰，故应先谈。

推销商品有许多细致的技术，例如市场调查、宣传广告、分代理人的延聘等等，出产国是无法自己来处理的，故必须有国外经销人。经销人取得独权经销货品的权利，故应该负有调查市场、刊登广告以及负起推销一定数量的货品的义务。这样一来，买家与卖家之间，便建立了有机的联系，双方的利益，有如水涨船高。卖家固然希望货品价格愈来愈贵，愈卖愈多，而作为经销人的买家，亦同样的希望货品价格愈来愈贵，愈卖愈多。经销人一面是买家，另外一面也是卖家的代表。这样的制度，是不能用商品交易会来替代的。自然，商品交易会的制度，也有其好处，好处是介绍新的产品及介绍无法以文字及图画说明的手工艺品。

说五十年代美国的商业技术举世最佳，美国最佳的商业技术，是品质控制；日本学习美国成功了，目前美国人买一枝活动铅笔，也要日本的牌子

除了经销权以外，且谈品质控制和商业情报问题。上周《华盛顿邮报》曾刊登查普曼的东京通讯，题为：《日本人：美国已染上了英国人病症》。大致说：“在五十年代的时候，日本的产业，正图力争上游。当时认为，美国的商业技术，是举世最佳的，于是日本以美国为师。日本认为，美国最佳的商业技术，是品质控制，于是日本就

到美国的克里夫兰、底特律和洛杉矶来学，心中暗想，将来整个世界，都是日本的顾客，日本的商品，不但要品质好，而且要品质划一。……日本是成功了……现在美国的品质控制，虽然仍是世界第一，但这一个第一已不是唯一的了。……反之，现在日本人说：美国正慢慢地走上英国的路子了。”这一篇通讯，确是符合当前的经济情况，目前美国人买音响器材，要日本的牌子，甚而买一枝活动铅笔，也要日本的牌子，人们口中总是说：日本货是最可靠的。品质控制与商业技术之不可分离，于此可见。

更有兴味的是商业情报问题。就通常的情形来讲，商业情报，是由总经销人来做。商业情报，属于市场调查的范畴，故应由总经销人兼管。只有意大利才采取由厂家直接派人到美国来搜集商业情报的办法。意大利人之所以这样做，是有不得已的苦衷的。原来战后的意大利，有意于发展时装工业。男子时装，以英国为对手，妇女时装，以法国为对手。但当时意大利的时装工业，实在落后得可怜，没有人愿做意大利时装工业的美国代理，因而意大利的厂家，就不能不自己动手来做情报。记者在十年之前，在纽约曾认识一个意大利的青年人，他做的就是时装情报的工作，整天跑到百货公司的橱窗边来摄影。后来这一个人不见了，但意大利的时装工业，在世界上却占了一席之地。

就今天美国男子时装的趋势而论，赋得孟子一书所说的“褐宽博”三个字，往日“西装笔挺”的英国观念，已完全被打倒了。所谓“褐宽博”，其一是衣宽适体，其二是不必保持两条直垂的裤骨，其三是衣料以不平滑为贵。“褐宽博”的观念，是意大利创立的。

不必多谈服装问题，却说今天商业上的斗争，处于你死我活的地位，而美国国内成为举国国家商战的战场。看来，我们中国人很快就要在这一个战场上试一试身手了。

目前中国，倒有得天独厚的地方，那由于，美国希望中国是胜利者。道理只有一个，日本、西德的商品，在美国纵使取得更大的市场，回头不一定购买美国的东西，只有中国的商品取得美国的市场以后，所得的外汇，换回美国东西的可能性高，用美国经济学家口头上的话，就是“双程路行车”。